17 stycznia 2023

**Program Pewne Auto. Toyota sprzedała w 2022 roku prawie 24 tysiące aut używanych z gwarancją**

* **Toyota Pewne Auto to program sprzedaży sprawdzonych używanych samochodów z gwarancją**
* **W 2022 roku w salonach Toyoty sprzedano 23 898 używanych samochodów o znanej historii i po szczegółowym przeglądzie**
* **Program Pewne Auto jest dostępny we wszystkich salonach Toyoty oraz pięciu stacjach dealerskich wyspecjalizowanych w sprzedaży aut z rynku wtórnego**

Toyota Pewne Auto to program realizowany w całej sieci dealerskiej Toyoty, w którym oferowane są sprawdzone używane samochody o znanej historii i zweryfikowanym stanie technicznym. W ramach programu dostępne są pojazdy Toyoty oraz innych marek po kompleksowym przeglądzie, z gwarancją i objęte różnymi formami finansowania.

**Najpopularniejsze modele Toyoty o sprawdzonej jakości**

Program Toyota Pewne Auto cieszy się coraz większym zainteresowaniem. W 2022 roku w salonach Toyoty zostało kupionych 23 898 używanych samochodów. 76% z nich, czyli 18 185 pojazdów to auta marki Toyota. Najpopularniejszym modelem jest Corolla, której 4 658 używanych egzemplarzy opuściło salony Toyoty. Zainteresowanie kompaktową Toyotą z drugiej ręki koresponduje z popularnością tego modelu na rynku pierwotnym. Corolla jest od dwóch lat liderem polskiego rynku, a 2022 roku rejestracje nowych egzemplarzy przekroczyły poziom 21 000 aut.

Yaris jest drugim modelem, który najczęściej wybierali klienci programu Pewne Auto w 2022 roku. Od stycznia do grudnia dealerzy Toyoty sprzedali 4 158 używanych Yarisów. Trzecim najczęstszym wyborem był Auris (2 089 samochodów), czwartym Toyota C-HR (2 009 aut), a piątym Toyota RAV4 (1 656 pojazdów). Każdy z tych modeli od lat ma w swojej gamie napędy hybrydowe, co znajduje odzwierciedlenie na rynku wtórnym.

Około 40% samochodów Toyoty, które w ciągu roku kupiono w programie Pewne Auto, było wyposażonych w układ hybrydowy. Ich udział z czasem będzie prawdopodobnie rósł, na co wskazuje popularność modeli hybrydowych na rynku pierwotnym, sięgająca obecnie ponad 70% nowych samochodów osobowych marki. Sieć dealerska Toyoty to bardzo dobre miejsce, by kupić używane auto hybrydowe. Wiele z nich trafia do programu Pewne Auto jako samochody ekspozycyjne, poleasingowe lub oddawane w rozliczeniu przez lojalnych klientów Toyoty.

**Używana Toyota z gwarancją**

Program Toyota Pewne Auto działa we wszystkich salonach Toyoty oraz na stacjach Toyota Professional, skoncentrowanych na sprzedaży samochodów użytkowych. Jednocześnie Toyota rozbudowuje sieć salonów wyspecjalizowanych w obrocie pojazdami z rynku wtórnego. Pod marką Toyota Pewne Auto działa obecnie pięć stacji – Nowy Targ, Kraków, Poznań Zawady, Warszawa Józefów i Warszawa Włochy. Klienci mogą być pewni, że otrzymają w nich taki sam poziom obsługi jak w standardowych salonach Toyoty. Łącznie auta z drugiej ręki można kupić w 78 różnego typu stacjach dealerskich marki.

Atutem programu jest transparentność zakupu – klient otrzymuje wyczerpujący raport o stanie samochodu, w tym udokumentowaną historię z przebiegiem oraz 140-punktowy protokół z kompletnej, zestandaryzowanej kontroli jakości. Obejmuje on m.in. zgodność numeru VIN, działanie wszystkich elementów wyposażenia wnętrza, multimediów i systemów bezpieczeństwa, stan tapicerki i materiałów wykończeniowych, działanie świateł, pomiar grubości lakieru oraz kontrolę stanu nadwozia pod kątem zarysowań, wgnieceń i rdzy czy pasowania zderzaków i drzwi. Podwozie, koła i układ napędowy są sprawdzane zarówno na podnośniku, jak i podczas jazdy testowej. Auta innych marek są przygotowane do sprzedaży zgodnie z tymi samymi zasadami i procedurami, co samochody Toyoty.

Przy zakupie można skorzystać z szerokiej oferty finansowania, która obejmuje najem długoterminowy KINTO, leasing i kredyt, a także program finansowania usług serwisowych i ubezpieczenia Comfort Pay. Każdy samochód, bez względu na markę, jest w standardzie objęty roczną ochroną gwarancyjną.

„Zakup samochodu w programie Pewne Auto przebiega bardzo podobnie do zakupu nowego auta w ramach trwającej właśnie wyprzedaży rocznika. Klient wybiera pojazd spośród opcji dostępnych w całej sieci dealerskiej, korzystając z pomocy sprzedawcy lub z funkcjonalnej przeglądarki. Otrzymuje pełną informację o jego konfiguracji i stanie technicznym, pomoc w załatwieniu formalności oraz szeroki wybór opcji finansowania. Na miejscu może wykupić ubezpieczenie i skorzystać ze wsparcia w kontrolowaniu wydatków na serwis. Nasi doradcy i mechanicy są do jego dyspozycji przez cały czas – od wyboru i zakupu samochodu, przez użytkowanie, po sprzedaż i wymianę na nowe auto. Atutem naszej sieci jest dobra dostępność modeli hybrydowych. Wielu naszych klientów przychodzi do nas już z zamiarem zakupu hybrydowej Toyoty, ze względu na ich trwałość, niezawodność, niewielkie zużycie paliwa i dobre trzymanie wartości” – powiedział Piotr Jeżak, kierownik programu Toyota Pewne Auto i Lexus Select.